



Alchimie Associés

COACHING D'ASSOCIES

Organisation

- Public :**
- Tout associés
-
- Objectifs :**
- Permettre à tout associés de se positionner dans la structure, d'établir une vision commune. Optimiser sa performance opérationnelle en levant les freins et/ou points de blocage et en optimisant les ressources acquises.
-
- Pédagogie :**
- Les intervenants sont psychologues et coaches professionnels certifiés ISO 9001/2008- Ils ont entre 20 et 25 ans d'expérience.
 - Notre pédagogie est de type Formation-action afin de permettre la mise en dynamique et la responsabilisation des stagiaires : clarification des objectifs et plan d'action évolutif.
-
- Intervenants :**
- Nos Coachs sont **formés et certifiés ISO 9001/2008** à la pratique du Coaching : individuel, d'équipe, et de performance.
 - Ils respectent une **charte de déontologie** cadrant l'intervention.
-
- Durée :**
- 20H- 30 H en moyenne (facturation uniquement des heures réalisées)
 - Entretien de Face à face et entretien téléphonique
 - Possibilité d'alterner selon les besoins entre les séances individuelles et collectives
-
- Suivi :**
- Accompagnement post coaching à 6 et 12 mois à l'initiative des associés
-
- Coût :**
- Nos tarifs font l'objet d'une étude personnalisée
-

N° individuel identification TVA/N° Intracommunautaire : FR 47 802527507

N° de déclaration d'activité Organisme de Formation : 82 69 13345 69

N°RCS Lyon B 802 527 507 - SIRET 802 527 507 00015 - Code APE 7022Z

Capital Social : 3000 €

Transformer les qualités en talents, les résultats en performances

Tél : 04 72 56 05 20

Email : contact@alchimie-associes.com

Site : www.alchimie-associes.com



Alchimie Associés

COACHING D'ASSOCIÉS

PROGRAMME

- Définition des objectifs - *Exemples d'objectifs pouvant être poursuivis* :
 - ✓ Définition du rôle de chacun en équipe et les enjeux qui en découlent/Travail sur la complémentarité des rôles en équipe.
 - ✓ Définition de la vision, de la stratégie de l'entreprise
 - ✓ Travail sur la fonction managériale en fonction des besoins-positionnement, profil managérial.
 - ✓ Affirmation de soi : capacité à mettre les limites et dire non.
 - ✓ Capacité à cadrer, fixer des objectifs, évaluer, motiver, recadrer, déléguer, valoriser,...
 - ✓ Améliorer la transmission de l'information-Valider la compréhension des messages.
 - ✓ Homogénéiser les pratiques.
 - ✓ Optimisation du temps-gestion des priorités.
 - ✓ Gestion de l'imprévu et rapport au présent/Adéquation avec la fonction managériale
 - ✓

N° individuel identification TVA/N° Intracommunautaire : FR 47 802527507

N° de déclaration d'activité Organisme de Formation : 82 69 13345 69

N° RCS Lyon B 802 527 507 - SIRET 802 527 507 00015 - Code APE 7022Z

Capital Social : 3000 €

Transformer les qualités en talents, les résultats en performances

Tél : 04 72 56 05 20

Email : contact@alchimie-associes.com

Site : www.alchimie-associes.com